

**Создание багетной мастерской**

Само по себе багетное производство является весьма перспективным и молодым видом деятельности в России.

Спрос на рамки в последние годы серьезно растет лишь по одной причине – люди хотят некой индивидуальности, быть не похожими на остальных и иметь то, чего у других нет. Оформление картин и зеркал в рамки, изготовление и реставрация рамок для икон – одно из основных направлений деятельности мастерской.

К тому же население стало больше приобщаться к живописи и фотографии, что в свою очередь вызвало спрос на рамки для них. А стандартными рамками под фотографии, картины завалены практически все фотосалоны, причем эти рамки однотипны. Сказалась и ситуация с ограничениями в период пандемии коронавируса COVID-19. Люди стали больше заниматься вышивкой, алмазной мозаикой, рисованием и другими видами рукоделия.

**Регистрация**Зарегистрировать бизнес можно:

- в формате ИП с упрощенной системой налогообложения или на НПД (для тех, кто планирует работать один).

- в формате «самозанятость» если не планируете нанимать сотрудников, и ваша прибыль не превысит 2 400 000 рублей. Узнать больше о «самозанятости» <https://мойбизнестула.рф/self-employed/>

**!!! Получить бесплатную консультацию по системам налогообложения и зарегистрироваться в качестве Индивидуального предпринимателя или «самозанятого» можно в центре «Мой Бизнес» Тульской области.**

**Запись на консультацию по телефону горячей линии: 8 800 600 777 1**

**Помещение**

Начать можно с минимальных площадей (15-20 кв. метров). Главное выделить в помещении несколько зон: помещение для производства, склад, и помещение для приема заказов (работы с клиентами). На входе в помещение желательно иметь пространство для размещения образцов работы мастерской.

**!!! Для оценки местоположения выбранного помещения, рекомендуем воспользоваться сервисом Бизнес Навигатор МСП** <https://smbn.ru/>

**Требования**

Багетное производство считается не производственной деятельностью, а художественно-оформительской работой, что не попадает под понятие лицензированное производство.

**Необходимое оборудование**

Для оборудования рабочего места необходимо приобрести:

* Станок лобзиковый;
* Фреза для обработки торцов;
* Станок токарный;
* Станок деревообрабатывающий;
* Станок шлифовальный;
* Верстак универсальный;
* Шуруповерт;
* Фуганок;
* Станок для изготовления вагонки;
* Прицеп автомобильный;
* Компрессор;
* Сварочный аппарат;
* Комплект для ковки;
* Профилегиб;
* Струбцина;
* Инструмент разный;
* Первая партия сырья.

Также необходимо будет приобрести следующие материалы для изготовления продукции: доска, фанера, брус, клей, лак, грунтовка, краска, стекло.

**Описание услуги:**

Но багетная мастерская – это не только изготовление рамок. В зависимости от оборудования и фантазии мастера конечный продукт может быть очень разнообразным и практически всегда не похожим на остальные.

К тому же, имеющееся оборудование можно использовать для изготовления ручек для садового инвентаря, разнообразных полочек, предметов мебели, художественных изделий из металла и алюминия и др. Производство вагонки в домашних условиях – это отличный вариант дополнительного бизнеса, так как отделочные материал из дерева, как никогда, пользуются большим спросом у разных категорий населения.

В среднем изготовление рамки для картины или фотографии составляет порядка 1 500 рублей. Создание рамки для иконы или её реставрация варьируется от 2 000 до 4 000 рублей. Декорирование полки для икон – 3 000 рублей. Средний чек составляет порядка 2 000 рублей. При проходимости 2 клиента в день, средняя выручка составит 4 000 рублей.

**Маркетинговая концепция**

Стоит учесть, что услугами багетной мастерской клиенты пользуются периодично, поэтому необходимо разработать узнаваемый бренд и создать хороший имидж. Таким образом, можно будет наработать базу постоянных клиентов и привлечь внимание новых.

Изготовление рамок – сфера, где клиента не столько привлекает реклама, сколько рекомендации друзей и знакомых. Необходимо делать акцент на развитии сарафанного радио. Увеличивать лояльность клиента и пробовать – совместные акции с другими компаниями, для увеличения и удержания клиентской базы.

Сегодня 45% россиян использует **Интернет** для поиска информации, покупок товаров и услуг. Поэтому продвижение через Интернет сейчас наиболее востребовано.

* **Социальные сети (ВК, FB, In)**. Сфера обустройства интерьера связана с визуальным восприятием, поэтому социальные сети – это оптимальная площадка для продвижения услуг. Здесь вы делитесь фото ваших работ, записываете Сториз – демонстрируйте процесс изготовления, публикуйте отзывы с фото ваших работ в интерьере заказчика, пишите интересные посты для формирования лояльности вашей аудитории.
* **Регистрация на городских порталах и тематических форумах.**
* **Регистрация на Гугл, Яндекс - картах**, где отмечаете багетную мастерскую по адресу, указываете контактные данные и режим работы.
* **Создание интернет - сайта (странички)** с описанием ваших услуг.

**Экономическая справка.**

Вложения на старте бизнеса – 250 000 рублей.

Средний чек – 2 000 рублей.

Выручка за год 960 000 рублей.

Срок окупаемости –5 месяцев.

**Риски бизнеса.**

Услуги оформления картин достаточно специфичны и располагают очень узким кругом клиентов. Для привлечения целевой аудитории необходимо проводить акции, специальные предложения, создавать и развивать сайт, а также активно вести социальные сети.